

Job Description

Posición: Consultor Dekalb		Fecha máxima inscripción: 20 Junio 17
Ubicación: Leon		
Función: Asesoramiento y Venta		Departamento: Comercial
Reportando a :		Gerente de Area: MARCIAL COSTOYA: marcial.costoya@monsanto.com
Requisitos		
Educación:	Ingeniero Agrónomo, I Técnico Agrícola,	
Experiencia:	<u>No es imprescindible.</u> Es deseable experiencia en campo y entornos agrícolas en cultivos extensivos, nuevas tecnologías: Maíz, etc..	
Habilidades:	Relaciones personales, Talento, Orientación a resultados, iniciativa, Proactividad , Trabajo en equipo, Capacidad de comunicación y Liderazgo. Orientado a tener una carrera internacional.	
Conocimiento:	Sin ser imprescindible, conocimiento del Mercado de Semillas de cultivos extensivos (maíz). Se valorará conocimiento del sector agrícola.	
Idiomas:	Español . Se valorara positivamente un alto conocimiento de inglés.	
Ámbito de Actuación		
Integrado dentro del Equipo de León, interactuará con los Departamentos de Tecnología y Desarrollo, junto con equipos de otras zonas.		
Objetivo principal del puesto		
Promoción y venta de nuestro catálogo de semillas y servicios a nivel agricultor, con el fin de obtener los resultados que permitan a la compañía seguir creciendo en su zona de trabajo.		
Responsabilidades del puesto		
<ul style="list-style-type: none"> ▶ Asesor Técnico Monsanto: <ul style="list-style-type: none"> ◦ Conocimiento del producto y asesoramiento técnico al agricultor: participación en jornadas de campo y cosecha con agricultores. ◦ Conocimiento técnico del cultivo de maíz y híbridos de Monsanto Dekalb ◦ Conocimiento de variedades: ensayos y comparativas de variedades de Monsanto. ▶ Responsable de conseguir los objetivos comerciales definidos para la zona ▶ Obtención de información para la base de datos de fincas clientes (CRM) ▶ Activa participación en Jornadas, Cosechas, Charlas ▶ Atención de Reclamaciones ▶ Control de stocks en mercado. ▶ Promover la gestión responsable de todos los productos Monsanto. 		